SBDC - Centro de Desarrollo Empresarial

DEFINIENDO EL PROBLEMA

1. Escriba cuál es la situación problemática que quiere solucionar en forma de una ruptura:

Abastecer el mercado de víveres en las islas Aruba Curazao y Bonaire

2. Pruebe si su definición es clara con la prueba más ácida, cuéntele la situación problemática a tres personas diferentes y luego pídales que ellos le describan en sus palabras qué entendieron.

a) ¿Cómo describe la situación problemática la Persona 1?

Me parece super chévere , gran idea

¿Cómo describe la situación problemática la Persona 2?

Me gusta porque las islas están necesitando muchos víveres

¿ Cómo describe la situación problemática la Persona 3?

Excelente este proceso que realizara la empresa

b) ¿Entendieron estos validadores su situación problemática?

Sí _X__ No___

En el caso de que estos validadores NO hayan entendido el problema y que la descripción que le dieron no tiene nada que ver con la definición que usted creó, vuelva a redactar la situación problemática y valídela de nuevo. Haga este proceso cuántas veces sean necesarias, recuerde que esta definición son los cimientos de su idea de negocio y sin unos buenos cimientos más temprano que tarde todo lo que construya sobre estos se caerá de forma estrepitosa.

Si los validadores entendieron su situación problemática ¡Felicitaciones! es momento de pasar al siguiente paso.